



Frågor och svar till Valios kunder och partner

Vad gäller affären? När kommer Valios och Heinson Tukkus funktioner att sammanslås?

Valio har undertecknat ett köpebrev om att köpa Heinson Tukku. Köpet förutsätter ännu godkännande av Konkurrens- och konsumentverket. Vi litar på att affären genomförs, eftersom Valios och Heinson Tukkus funktioner inte överlappar utan kompletterar varandra.

Genom affären svarar vi på den pågående utvecklingen som innebär att konsumtionen av livsmedel allt mer förflyttas ut från hemmen. Vi vill betjäna våra kunder ännu bättre än förut. Först när köpet genomförts kan vi börja planera hur funktionerna sammanslås, och vi kommer att informera er om hur planerna framskrider.

Vad gör Heinson Tukku? Hurdana produkter har företaget i sitt sortiment?

I Heinson Tukkus verksamhet ingår leveranspartihandel, snabbpartihandel och beställningskanaler. Heinson Tukku har för närvarande över 800 varuleverantörer som har sammanlagt ca 30 000 produkter. Största delen av produkterna är färsk livsmedel, bl.a. grönsaker. I sortimentet ingår dessutom olika industriframställda produkter såsom drycker, frysvaror samt matlagings- och dukningstillbehör.

Hur påverkar affären Valios kunder?

Ur kundens perspektiv fortsätter vardagen tills vidare som förut. När affären förverkligas och vi kan börja fusionera funktionerna kommer kunden att få många olika fördelar:

- Partihandeln utvidgar Valios befintliga produkturval och VALO-beställningstjänst.
- I fortsättningen erbjuder vi våra kunder allt som köken behöver, på ett ställe, förutom mjölkprodukter också till exempel färsk grönsaker, bageriprodukter, kryddor och dukningstillbehör.
- Heinson Tukkus sortiment är det största på partihandelsmarknaden, och de inhemska produkterna står för en betydande andel.
- De faktorer som enligt undersökningar är goda både inom Valio och Heinson Tukku, dvs. kundnöjdhet och hög produktkvalitet, hålls på samma nivå om inte bättre.

Vad händer med VALO-beställningstjänsten, läggs den ner?

Valo är en tjänst som Valio investerat mycket i. Vi fortsätter att utveckla VALO-beställningstjänsten.

Vad har Valio för planer på att utveckla Heinson Tukkus partihandelsverksamhet?

Partihandelsverksamheten fortsätter tills vidare som förut. Vi utvecklar verksamheten för att kunna betjäna våra kunder ännu bättre än förut. Vi strävar efter att utnyttja den omständigheten att det kommer att levereras mera varor till samma områden - det ger underlag för en effektivare distributionskedja.



Hur påverkar affären transportföretagen, när nu både Valio och Heimon Tukku har köpt dessa tjänster?

Avtalen med Heimon Tukku fortsätter tills vidare.

Hur påverkar affären Valios logistikkunder? Förändras priserna?

Affären har inga omedelbara effekter för logistikkunderna eller prissättningen av tjänsterna. Vi strävar efter att utnyttja den omständigheten att det kommer att levereras mera varor till samma områden - det ger underlag för en effektivare distributionskedja.